



CLARUS

19. CLARUS-Salesmeeting

Gemeinsam erfolgreich!

17. September 2026 | Morschen

Agenda

Uhrzeit	Programm	Ort
09.45 – 10.00 Uhr	Come togehter	Klostorscheune Foyer
10.00 – 10.15 Uhr	Begrüßung & Eröffnung des Salesmeetings durch den CLARUS Vorstand Manfred Singer	Klostorscheune
10.15 – 11.30 Uhr	Messe Part 1	Messeraum 1 & 2

Uhrzeit	Vortrag Hauptraum	Vortrag Fokusraum 1	Vortrag Fokusraum 2
11.30 – 11.50 Uhr	ASKUMA AG Erfolgsmodell mit Zukunft – Auf zu neuen Möglichkeiten	Concordia Versicherungs-Gesellschaft auf Gegenseitigkeit Rechtsschutz im Job - von der Ermahnung bis zur Kündigung	CLARUS AG - Markus Pastoor Erfolgreich als Vermittler im KI-Zeitalter
11.55 – 12.15 Uhr	DMB Rechtsschutz Rechtsschutz als Vertriebschance: So schaffen Sie echte Mehrwerte	Allianz Private Krankenversicherungs-AG Die betriebliche Krankenversicherung – Ihre Erfolgsgeschichte beginnt hier: Markt, Zugang, Wachstum	WWK Versicherung Das Altersvorsorgedepot
12.20 – 12.40 Uhr	CLARUS AG Die Altersvorsorgereform 2027	DELA Lebensversicherungen Vorsorge neu gedacht – Für die, die bleiben und deine Reputation.	OCC Assekuradeur GmbH Liebhaberfahrzeuge besser bei OCC versichern!
12.40 – 13.00 Uhr	WWK Versicherung 3 konkrete und sofort umsetzbare Ideen für die bAV Akquise	ARAG SE Ich streite mich nicht!	HypoSmart AG § 34k GewO verstehen – Modernisierungspotenziale nutzen

Uhrzeit	Programm	Ort
13.00 – 15.00 Uhr	Lunch & Messe Part 2	Foyer Messeraum / Messeraum 1 & 2

Uhrzeit	Vortrag Hauptraum	Vortrag Fokusraum 1	Vortrag Fokusraum 2
15.00 – 15.20 Uhr	BGV - Badische Versicherungen Kurzvorstellung Gewerbe und Vereine	AXA Konzern AG Mehrwert durch betriebliche Vorsorge: Neuerungen in bKV und bAV	Stuttgarter Versicherungsgruppe Einkommensabsicherung ist „easi“ - mit der Stuttgarter als Partner
15.25 – 15.45 Uhr	Continentale Krankenversicherung a.G. GKV-Reform 2026 – und jetzt? Mit den Garantie-Paketen der Continentale in jedem Kundengespräch punkten!	Helvetia Baloise Holding AG Die 10 BU-Gebote	GVO Gegenseitigkeit Versicherung Oldenburg VVaG Landwirtschaft versichern heißt Landwirtschaft verstehen – Vertriebsunterstützung der GVO Versicherung
15.50 – 16.10 Uhr	Standard Life Versicherung Ltd. Strategisch Einkommen planen und Vermögen übergeben	AXA Konzern AG Mit JustInvest optimal vorsorgen – Warum das Altersvorsorgedepot nicht alles kann	Rhion Versicherung AG Vorstellung und Möglichkeiten bei rhion.digital
16.10 – 16.30 Uhr	NV-Versicherungen VVaG NV – Versichererperle aus dem Norden	Dialog Lebensversicherungs-AG Mit dem flexiblen BU-Tarif der Dialog sicher durchs Leben!	Finanzerfahrung Leadgenerierung in der Finanzbranche

Uhrzeit	Programm	Ort
16:30 – 17:30 Uhr	Messe Part 3	Messeraum 1 & 2

Agenda Salesnight

Uhrzeit	Programm	Ort
19:00 – 19:15 Uhr	Begrüßung	Hotelrestaurant Kloster Haydau
19:15 – 21:00 Uhr	Vorspeise + Hauptgang	Hotelrestaurant Kloster Haydau
21:00 – 21:45 Uhr	Ehrungen + Verlosung	Hotelrestaurant Kloster Haydau
21:45 – 22:15 Uhr	Dessert	Hotelrestaurant Kloster Haydau
ab ca. 22:15 – ca. 02:00 Uhr	Salesnight	Bar